



## En rigtig skibsmægler

*Det meste af teamet hos Johannes Petersen A/S. Fra venstre eleverne Jakob Borgbjerg og Tobias Bech, Johannes Petersen og sønnen Kenneth Petersen.*

Familieforetagendet Johannes Petersen A/S befinder sig godt i rollen som shippingbranchens lille solide håndværksvirksomhed og udklækningsanstalt for nye talentfulde fagfolk.

I to etager i en ældre patricierejendom på Kystvejen 39 bor shippingfirmaet Johannes Petersen A/S. Der er tale om havnenære, hyggelige, ja næsten familiære rammer. Og det er da også et rigtigt familieforetagende – så lige godt og vel. For ud over stifteren Johannes Petersen, sønnen Kenneth Petersen og Johannes' hustru Ketty, der er bogholder på deltid, er Jakob Borgbjerg og Tobias Bech også med på holdet. De er seneste skud på en lang stamme af elever, som gennem årene har trådt deres shipping-barnesko i firmaet.

Starten tilbage i 1969 foregik i mere beskedne rammer. Den dengang 31-årige

Johannes Petersen var kommet fra Esbjerg til Århus i 1965. Her fik han job hos skibsmæglerfirmaet Hecksher & Søns Eftf., som havde oprettet en filial i Århus. Men små fire år senere følte den unge skibsmægler trang til at springe ud som selvstændig.

"Det blev et spring fra bar bund og ud på dybt vand", siger Johannes Petersen.

Firmaet blev etableret på 30 m<sup>2</sup> i et baghus i Mejlgade 72 B. I kraft af en solid ordre på losning og videredistribution af stålplader til Jylland og Fyn for Lys Line – og bag dem British Steel – kom Johannes Petersen godt fra start. Senere fulgte en tilsvarende ordre vedrørende stålør fra British Steel's rørddivision. Johannes Petersen var i gang, bed sig fast og opbyggede efterhånden et godt ry i branchen.

*Kenneth Petersen: "Vi giver vores elever en alsidig uddannelse, som betyder, at de kan få job alle steder i branchen".*



### Til havnekontoret – og Kystvejen

Det kom til udtryk, da havnekaptajn Morbech, Århus Havn, året efter ringede og tilbød Johannes Petersen et ledigt lokale på 1. sal i det daværende havnekontor. "Det er forbeholdt en rigtig skibsmægler – og det er Dem", erklærede havnekaptajnen.

Her havde Johannes Petersen til huse indtil 1985, hvor det blev besluttet af rive det gamle havnehus ned. Johannes Petersen så sig om efter nyt og endte med at købe de to nederste etager i ejendommen på Kystvejen, hvor firmaet bor i dag. Nogle år tidligere havde firmaet blandt andet fået agenturet for Den Skandinaviske Østafrikalinje (datterselskab af Den Norske Amerikalinje).

"Vi har gennem årene haft øjnene åbne og antennerne ude – og læst mærkerne

på de forskellige kasser for at se, hvilket kundepotentiale der var. Og vi har altid bestræbt os på at have hjertet med i arbejdet", siger Johannes Petersen om baggrunden for firmaets overlevelse og succes.

### Tradition for at uddanne elever

Johannes Petersen A/S har tradition for at uddanne elever. 26 inklusive Kenneth Petersen er det blevet til gennem årene. Og nu er nr. 27 og 28 så i gang. Der står fortsat skibsmægler på Johannes Petersens visitkort, og i gamle dage uddannede firmaet da også skibsmæglerelever. Men den betegnelse stammer fra en tid, hvor det krævede bestilling at blive skibsmægler, og en by som Århus kun måtte have fire af slagsen. I dag er der fri næring på området, og officielt findes der ikke længere skibsmægler-, men "kun" shippingelever.

"Men vi giver vores elever en alsidig uddannelse, som betyder, at de kan få job alle steder i branchen. Vi lægger vægt på at oplære dem til at arbejde selvstændigt efter devisen frihed under ansvar", siger Kenneth Petersen. Man er også optaget af at give eleverne den bedst tænkelige teoretiske ballast.

"Jakob og Tobias tager på skoleophold på Esbjerg Handelsskole, som i samarbejde med Rederiforeningen og Skibsmæglerforeningen har etableret et nyt og bedre teoretisk uddannelsesforløb. Det består af fem ugemoduler fordelt over den toårige uddannelse. Det er godt, men samtidig meget hårdt og koncentreret med daglig undervisning fra kl. 8 til 21 og hjemmeopgaver mellem modulerne", fortæller Johannes Petersen. Tobias og Jakob, der startede hos Johannes Petersen hhv. 1. juli og 1. november 2006, har allerede prøvet kræfter med

teorimodulerne og nikker bekræftende. 21-årige Tobias fra Skanderborg har en HH-eksamen som baggrund for elevpladsen hos Johannes Petersen A/S. Han fik lærestedet anbefalet af en kammerats forældre og reflekterede derfor på stillingsopslaget. "Jeg er vokset op med det maritime. Min farfar var kaptajn på et skib, og min far har været fritidssejler. Så på den måde lå det lige for", siger han. Han har endnu ikke gjort op med sig selv, hvad han på sigt vil bruge uddannelsen til. Det har 27-årige Jakob, der kommer fra Hinnerup, derimod. "Jeg vil gerne blive i skibsmæglerfaget – og meget gerne her på Århus havn. Også på trods af de umage arbejdstider i branchen. Jeg ville gerne prøve noget nyt og er glad for at have fået chancen her", siger han.

*Tankskibet "Ginga Lion" fra Tokyo Marine Ltd. ved kaj i Oliehavnen med en last palmeolie fra Malaysia. Tokyo Marine er en af de faste rederikunder hos Johannes Petersen A/S.*



*Tobias Bech, 21 år (th): "Jeg er vokset op med det maritime, så på den måde var det oplagt at søge elevpladsen hos Johannes Petersen". Jakob Borgbjerg, 27 år (tv): "Jeg satser på en fremtid i skibsmæglerfaget – og gerne her på Århus havn."*

### God skole – uden statsstøtte

Kenneth Petersen fortæller, at firmaets elever nogle gange er blevet et stykke tid efter endt uddannelse, og det er der fortsat mulighed for, hvis der er arbejde til dem.

"Men for deres egen skyld er det også vigtigt, at de kommer videre og prøver kræfter med nye opgaver", siger Kenneth Petersen. Og det er der ingen problemer i. Erfaringerne viser, at elever uddannet hos Johannes Petersen er meget eftertragtede. Mange af dem sidder i dag i gode stillinger i eller uden for branchen.

"Ud over elevuddannelsen har vi nok efteruddannet 15 – 20 unge mennesker, som er kommet hertil efter at have fået en temmelig ensrettet uddannelse i en større virksomhed. Her får de en mere all round-uddannelse. De har typisk været her i to til fire år, hvorefter de er blevet headhuntet af andre firmaer i branchen", siger Johannes Petersen. Og firmaets ry som uddannelsessted er da også

vidt udbredt. "En kollega spurgte mig engang ligefrem, om vi fik tilskud fra Undervisningsministeriet!", siger Johannes Petersen og smiler lunt.

### Samler de løse ender

Og hvad foretager man sig så i det daglige hos Johannes Petersen? En væsentlig del af opgaven består i at servicere diverse tankskibe, der anløber og losser deres produkter i Århus havn – fortrinsvis forskellige former for vegetabilsk olie. Blandt de faste rederikunder er blandt andre japanske Tokyo Marine Ltd. og danske M.H. Simonsen ApS. Aftagerne kan være AAK, Dansk Melasse, DLG eller Scanola.

Kenneth Petersens tjekliste over arbejdsopgaver i forbindelse med et tankskibsanløb er lang, og jobbet skal gøres, uanset hvornår på døgnet eller i ugen, skibet kommer:

"Vi skal blandt andet sørge for, at havnen og politiet får en liste over samtlige be-



Johannes Petersen: "Vi har altid bestræbt os på at have hjertet med i det, vi laver."

sætningsmedlemmer. På den måde kan myndighederne tjekke, om der er terror eftersøgte om bord. Desuden skal vi indberette til SOK, hvilke produkter der er på skibet. Selv en del vegetabiliske olier er i dag stempet som miljøfarlige, og SOK skal have mulighed for en hurtig indsats, hvis der skulle ske udslip, mens skibet er i havn eller sejler i danske farvande. Der er også regler for, hvor og under hvilke omstændigheder skibene må rense deres tanke til havs, eller om de skal gøre det i land og aflevere skyllevandet til rensning."

Tidligere hen gik tolderne om bord på alle skibe, der anløb havnen, men den tid er for længst forbi.

"I dag er denne opgave overladt til agenten, så det er os, der skal sørge for, at alt det toldmæssige er i orden. Vi tager os af papirerne til Skat og må om bord på skibet for at tjekke, at alt er i orden – både ved ankomst og afsejling", siger Kenneth Petersen. Og så er der alt det andet, der lige skal klares:

"Mange af de op til 30.000 tons store tankskibe med vegetabiliske olier, som vi servicerer, kan have mere end 10 forskellige produkter om bord. Her skal vi i samarbejde med skibet om at tilrettelægge en rækkefølge, så de rene og mest raffinerede olier losses først og de mere urene til sidst – så disse ikke forurener de rene produkter på vej gennem slanger og rør. Samtidig skal der tages hensyn til, at skibets trim ikke forrykkes, så losning vanskeliggøres, eller skibets stabilitet forringes. Desuden står vi for kommunikationen med rederiet, mens skibet er i havn, ligesom vi sørger for forsyninger til skibet – fra proviant til maskinreservedele, og hvad der ellers er brug for. Vi formidler tingene, så de går op i en højere enhed. Samler alle de løse ender", siger Kenneth Petersen.

Som illustration viser han den såkaldte Portlog – eller Statements Of Facts – for et enkelt skib frem. Skibet lå i havnen i seks dage, og papirstablen, der kom ud af det, er omtrent lige så høj i centimeter.

## Tro på fremtiden

Johannes Petersen servicerer også jævnligt tørlastskibe og løser også en række andre opgaver. Eksempelvis arrangerer firmaet også landevejstransport, distribution af importgods, eksportforsendelser eller færdige pakkedninger, der kombinerer forskellige transportformer.

"Indimellem har vi nogle rigtig sjove specialopgaver, eksempelvis at stå for det praktiske i forbindelse med import af specialbiler fra USA: MGB, Jaguar osv. – for private kunder. Eller at servicere et firma, der opkøber fly og sælger dem videre til andre EU-lande. Her står vi for toldbehandling og nogle gange for transport i 20- eller 40 fodscontainere", fortæller Kenneth Petersen. Gejsten er intakt hos det lille familiefirma, både hos sønnen

på 41 år og faderen, der nærmer sig de 69, men ikke har aktuelle planer om at trække sig. "Næh, kunne jeg bare på et tidspunkt gå fra shippingtid til normal arbejdstid, så er det fint", siger Johannes Petersen. Det mangeårige samarbejde fungerer tilsyneladende fint.

"Vi er ikke enige om alting, men det ville heller ikke være godt, for så mistede vi dynamikken. Men jeg er meget opmærksom på, at jeg skal passe på ikke at være for skolemesteragtig", siger senior. Junior nikker.

"Vi tror, at der altid vil være behov for et lille alsidigt skibsmæglerfirma som vores – og at der dermed også er plads til os i den kommende udvikling i og omkring Århus havn", slutter Kenneth Petersen.

**Safmarine** Your preferred carrier to Africa, East Coast South America, Middle East and Intereuropean

Safmarine Container Lines  
C/O Maersk Agency Denmark A/S  
Østhavnsvej 37, Box 438  
8100 Aarhus C  
Phone 89 31 62 00  
Fax 89 31 62 10

[www.safmarine.com](http://www.safmarine.com)