



Fuld fart frem hos Samskip

Indtil videre bliver Samskip, hvor de er på Århus havn. Men forretningsområderne er i rivende udvikling.

Pier 4 er under rømning, og Pier 3 står også for tur. Der skal gøres plads til byggeriet på de nye bynære havnearealer. Men ud over Mols-Linien bliver én større spiller på banen indtil videre.

Det er Samskip, hvis aktiviteter på Århus havn udgår fra Pakhus 77 på Pier 3, og hvis administration befinder sig få hundrede meter nærmere byen. Ligeledes i et pakhuis, der dog for længst har lagt sin oprindelige funktion bag sig. Det smukke gamle Pakhus 27 i Nordhavsgade 14.

På sigt skal Samskip også flytte til den nye Østhavn, men tidligst når den nødvendige

Opkøb af andre virksomheder er en del af forklaringen på Samskips vækst, men ifølge filialchefen har oprustningen på medarbejdersiden også haft stor betydning. Fra venstre: ses Willy Sørensen, Michael Ilsø, Elisabeth Carlsen, Johan Myrini, Gunhild Sandal og Dorthe Thomsen.

pakhuskapacitet er opført – det forventes at blive i efteråret 2007.

”Vi har mulighed for at blive på Pier 3 indtil videre, men når vi flytter, så flytter administrationen også med. Vi vil gerne ligge nær terminalen, hvor det hele foregår – gerne endnu nærmere end i dag. Den tætte dialog mellem ledelse, administration og dem, der udfører opgaverne på terminalen er vigtig,” siger filialchef i Samskip, Henrik Nielsen.

Skib fra Island hver uge

Samskips aktiviteter på Århus havn er koncentreret om det oprindelige kerneområde – den nordatlantiske rute – med ugentligt anløb i Århus. Ruten betjenes af skibene ”Arnarfell” og ”Helgafell”, der hver laster 908 TEUs. Hver fredag er der direkte service



Ompakning fra lastbil til container ved Pakhus 77 på Pier 3. Samskip er meget afhængig af tilstrækkelig pakhuskapacitet og flytter derfor først til Østhavnen, når nye pakhusfaciliteter bliver klar derude – formentlig i efteråret 2007. Fra venstre ses Lars Aarup, Preben Nielsen.

fra Århus til Færøerne og Island. Rotationen på skibene er Århus, Torshavn, Reykjavik, Immingham, Rotterdam, Cuxhaven, Varberg, Århus.

"Det er en fordel, at vi er endestation på ruten op til weekenden. Dermed er vi i stand til at levere friske varer til butikker og forbrugere på Færøerne allerede mandag morgen", siger Henrik Nielsen.

De varer, der kommer til Danmark fra Færøerne og Island, er fortrinsvis frosne fisk. Den anden vej handler det om diverse forbrugsvarer. Det er ikke mindst her, Samskips behov for pakhuskapacitet melder sig.

"De varer, vi sender til Færøerne og Island ankommer typisk til vor terminal med lastbil og på paller, som pakkes i containere inden søtransporten. Den nævnte rute kaldes "Service 1". En anden, "Service 2" udgår ligeledes fra Island, men runder undervejs Færøerne, England og Holland," forklarer Henrik Nielsen.

I England er der et stort marked for fersk fisk, mens der i Rotterdam i stort omfang losses frosne fisk med henblik på videre transport til oversøiske destinationer. Som supplement til de nordatlantiske skibsruter ejer Samskip også det islandske Jonar Transport, som har specialiseret sig i luftfragt, logistikløsninger og transport af stykgods.

"Jonar Transport er i dag den største luftfragtspeditor i Island og udgør dermed et stærkt supplement til vores søtransportaktiviteter", fastslår Henrik Nielsen.

Ambitiøse planer

Samskip har ambitiøse planer om vækst inden for reefer logistics & international forwarding, og opkøb af andre selskaber er et almindeligt led i Samskips bestræbelser på at blive endnu større. Det gælder ikke mindst på et andet af selskabets store forretningsområder – reefer logistics & international forwarding. På dansk: Transport af varer med køle- og frysecontainere, understøttet af oplagringsmuligheder i store køle- og frysehuse samt international sø- og luftfragt.

For nogle år siden opkøbte Samskip hollandske Klosteboor, og indlemmelsen af Klosteboor Coldstores fik den betydning, at Samskip i dag har egne fryse- og kølehuse

i Island (Reykjavik), Holland (Ijmuiden og Rotterdam), Færøerne (Kollarfjörður), Norge (Aalesund) og Bayside (Canada).

Derudover har Samskip med en lang række kontorer verden over oprustet kraftigt på området. Henrik Nielsen fremhæver især kontorerne i Qingdao og Dalian i Kina, Busan og Seoul i Sydkorea samt Ho Chi Minh i Vietnam.

Fra samtlige havne deltager Samskip også i et voksende eksporteventyr med bl.a. frugt og grøntsager som æbler, broccoli og hvidløg. Her fungerer Danmark og Holland i stor udstrækning som transitland, eksempelvis for eksport til Rusland. Turen omkring Europa ad søvejen er af sikkerhedsgrunde en nødvendig omvej fra Kina til Moskva. Endelig er Samskip aktiv i Shanghai og Ningbo i Kina, som er ved at blive et centrum for fiskeopdræt.



Filialchef Henrik Nielsen: – "Tilstedeværelsen og den personlige kontakt er altafgørende, hvis vi skal realisere vores vækststrategi. Vi skal være dér, hvor det foregår og være klar, når det går stærkt".



Containerskibene "Arnarfell" og "Helgafell", der betjener Samskips nordatlantiske rute, anløber Århus havn hver weekend. Typisk med frosne fisk fra Island – og med diverse forbrugsvarer i lasten hjemover.

Men Samskip har også blik for andre markeder med muligheder for vækst. I Brasilien har man således etableret kontorer i både Salvador og Petrolina. Her handler det især om en tiltagende eksport af eksotiske frugter.

"Vi har udviklet den såkaldte DCA-teknologi, hvor vi ved hjælp af en harmløs luftart i reefercontainerne kan standse frugtens modningsproces under transporten og dermed sikre leverancer af frisk frugt over lange afstande", fortæller Henrik Nielsen.

Af tilsvarende strategiske årsager har Samskip også kontorer i Moskva, Skt. Petersborg, Murmansk og i de baltiske landes hovedstæder.

"Vores vækststrategi er meget ambitiøs, og vi satser på at blive meget større på dette område – ja faktisk på en fordobling pr. år i de kommende år. For at kunne det, handler

det om at være til stede på alle de interessante markeder, hvor der er udsigt til vækst. Den personlige kontakt er altafgørende, hvis man eksempelvis ønsker at operere i Kina. Vi skal være dér, hvor det foregår og være klar til at mande op, når det går stærkt", siger Henrik Nielsen.

At strategien bærer frugt, understreges ifølge filialchefen af, at Samskip er blevet kåret til gazellevirksomhed af Børsen.

"Ganske vist har konjunkturerne været med os, men vi har også gjort meget på medarbejdersiden. Det handler jo ikke kun om transport, men om at yde en personlig og professionel service over for vore kunder. Eksempelvis står vi stærkt vedrørende know-how om dokumenthåndtering og fortoldning, som er et altafgørende emne, når man opererer på så forskellige markeder", siger Henrik Nielsen.

Short Sea vil vinde frem

Et tredje forretningsområde, som Henrik Nielsen forventer meget af, er Short Sea Transport. Det handler om kombinationen af landevejs- og skibstransport over kortere afstande.

”Det er helt klart et vækstmarked på europæisk plan. På grund af de overfyldte motorveje er mange begyndt at efterspørge søtransport som alternativ. Miljøkrav fra kunderne spiller også ind”, siger Henrik Nielsen.

Specielt vore 45 fods pallebredde containere, som har nøjagtig samme lasteevne som en trailer, gør at vi føler os godt rustet til den fremtidige udvikling på netop dette marked.

Opkøbet af hollandske Geest North Sea Line og engelske Seawheel i 2005 – nu en integreret del af Samskip – er en del af oprustningen på dette felt. Det samme er opkøb og efterfølgende etablering af egen vognmandsforretning i Danmark.



De varer, Samskip sender til Færøerne og Island ankommer typisk til deres terminal med lastbil og på paller, som pakkes i containere inden søtransporten

De danske aktiviteter på området udgår i dag fra Aalborg. Det skyldes, at en stor nordjysk kunde for år tilbage meldte sig på banen. Men da hovedparten af de danske eksportører i dag er placeret langs motorvejen fra Randers i nord til Trekantområdet i syd, ser Henrik Nielsen gode muligheder for en videreudvikling.

”Jeg er overbevist om, at vi også vil operere fra Århus i nærmeste fremtid”, siger han.

www.shipsforsale.dk